

WÜRTH Reprezentant Vanzari

Scurta descriere a firmei:

Würth Romania face parte din Grupul Würth reprezentat la nivel mondial pe 5 continente, in 87 de tari, in peste 420 de companii.

In Romania este prezent din 1994 si are ca unic obiect de activitate comercializarea produselor profesionale Würth, printre care: organe de asamblare si fixare, scule de mana electrice si pneumatice, scule pentru prelucrarea metalului si lemnului, accesorii pentru mobilier, produse chimice, componente pentru instalatii electrice, etc.

Canalul principal de vanzare este cel direct – ne adresam cu preponderenta clientului persoana juridica – utilizator final. In cursul acestui an ne-am propus sa lansam inca un canal de vanzare – care sa vina in completarea primului – lantul de magazine Würth.

Denumire post:

Reprezentant Vanzari

Locatie:

Bucuresti si Ilfov, toate orasele din tara

Posturi disponibile:

10 Bucuresti, 20 tara

Nivel:

Fara experienta – Experienta minima, 6 luni – 1 an

Descrierea postului:

- Prezentarea si promovarea produselor Würth pentru clientii existenti.
- Cresterea portofoliului de clienti prin contactarea de noi cumparatori.
- Consilierea clientilor in achizitionarea celor mai potrivite produse Würth.
- Distribuirea produselor in functie de comenzi, incasarea sumelor aferente vanzarilor.
- Elaborarea programului de vizite la clienti si a diferitelor rapoarte de evidentiere a vanzarilor.

Cerinte:

- Cunostinte tehnice de ordin general.
- Permis conducere categoria B.
- Experienta de cel putin 1 an in vanzari – constituie un avantaj
- Dinamic, comunicativ, automotivat, organizat si ordonat.

Oferta (bonusuri, beneficii):

Pachet salarial atractiv care include comision si autoturism, traininguri si instruiri periodice, posibilitatea unei cariere intr-o companie de succes!

Aplicatiile pot fi trimise pe www.wuerth.ro/cariere la rubrica Baza de date cu mesajul „Proiect Universitas”.